

PARK'N PLUG SAS - CDD puis CDI - Technico-Commercial H/F



Issy-les-Moulineaux (92)

L'entreprise

Park'n Plug est spécialisé dans la **recharge de véhicules électriques dans les secteurs tertiaire et résidentiel collectif** depuis 2011. En tant qu'opérateur de recharge, nous développons et distribuons des produits innovants permettant la gestion intelligente d'infrastructures de recharge privées et semi-publiques en France. Notre sens du service et notre expertise technique nous permettent d'apporter des réponses adaptées à des besoins variés en matière de gestion énergétique. Ces forces nous ont permis de développer un portefeuille client comprenant petites structures et grands comptes. Depuis six ans nous avons également noué des partenariats forts avec de grands groupes automobiles comme Renault, PSA, BMW et Tesla, ainsi qu'avec plusieurs acteurs majeurs de la filière énergétique comme Schneider Electric, Nexans, Enedis et Fortum. En tant qu'opérateur de recharge, Park'n Plug contribue ainsi au développement de l'électromobilité en France et est associé à des projets d'envergure en Europe.

Pour assurer son développement commercial en France, Park'n Plug recrute un(e) manager et/ou ingénieur **(h/f)** pour intégrer notre équipe commerciale basée à ISSY-LES-MOULINEAUX.

Vos missions principales seront les suivantes

- ✓ Être à l'écoute d'appels à projets innovants et assurer la réponse aux appels d'offres sélectionnés
- ✓ Suivre et encadrer les projets de développement commercial menés en collaboration avec nos partenaires
- ✓ Superviser les projets d'installation d'infrastructures de recharge (IRVE) de notre clientèle tertiaire et résidentielle comprenant les étapes d'étude technique, d'élaboration de l'offre commerciale, de suivi des travaux, et de mise en service
- ✓ Participer à l'amélioration de nos procédures et outils de pilotage internes avec l'équipe de développement de Park'n Plug
- ✓ Organiser des réunions de suivi mensuelles avec la cellule R&D
- ✓ Établir des bilans d'activité réguliers
- ✓ Contribuer au développement de nouvelles offres de services en fonction de l'évolution de nos produits

Votre Profil

Bac + 2 : minima avec expérience professionnelle

ou Bac + 5 : formation commerciale et/ou en école d'ingénieur génie électrique ou université de niveau Master

Expérience dans le secteur

PARK'N PLUG

Conseil | Installation | Gestion | Maintenance

7 rue de Vanves
92130 Issy-les-Moulineaux (France)
Tel: +33 (0)1 70 19 05 82
Fax: +33 (0)3 25 79 40 41
parknplug.fr

Follow Us



Vous être rigoureux, autonome et possédez un très bon sens de l'organisation.
Vous avez une très bonne capacité d'analyse.
Vous possédez d'excellentes qualités relationnelles.
Vous êtes un(e) très bon(ne) communicant(e) avec une fibre commerciale.
Vous souhaitez intégrer une équipe jeune et dynamique.
Vous maîtrisez le Pack Office : Powerpoint, Excel, Word.
Vous êtes enthousiaste, créatif et possédez une forte envie d'apprendre et d'approfondir vos connaissances dans le but d'aller au bout de vos projets.
Vous maîtrisez un anglais courant à l'écrit et à l'oral.

Les plus

Vous avez déjà eu des expériences professionnelles dans le secteur de l'énergie.

Lieu principal : Issy-les-Moulineaux (92)

Niveau : Bac +2 ou Bac +5

Fonction : Gérant d'offres commerciales

Démarrage : Dès que possible

Type de contrat : CDD puis CDI

Horaire : Temps plein

Salaire : Fixe + commissions sur affaires

Le permis B est exigé.

CONTACT

N'hésitez pas à nous contacter directement en cas d'intérêt pour cette offre d'emploi. Merci de nous transmettre votre CV ainsi qu'une lettre de motivation.

Pour postuler: recrutement@parknplug.fr



PARK'N PLUG

Conseil | Installation | Gestion | Maintenance

7 rue de Vanves
92130 Issy-les-Moulineaux (France)
Tel: +33 (0)1 70 19 05 82
Fax: +33 (0)3 25 79 40 41
parknplug.fr

Follow Us

