



Baromètre trimestriel des voitures électriques d'occasion (VEO)

Édition 1^{er} trimestre 2025 (source : AAA DATA)

17/04/2025

1. Les tendances du marché

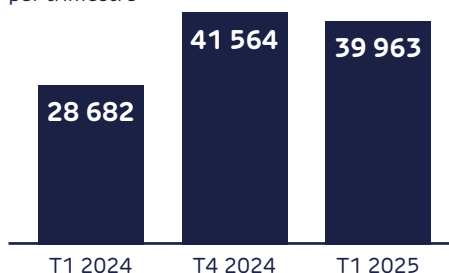
1.1. Les chiffres du marché

Près de 40 000 VEO au T1 2025

Au T1 2025, le VEO a comptabilisé 39 963 voitures, ce qui représente une hausse de 39% par rapport au T1 2024. Toutefois, ce chiffre montre un ralentissement de la croissance avec une baisse de 4% par rapport au trimestre précédent (T4 2024).

Volume de transactions VEO

par trimestre



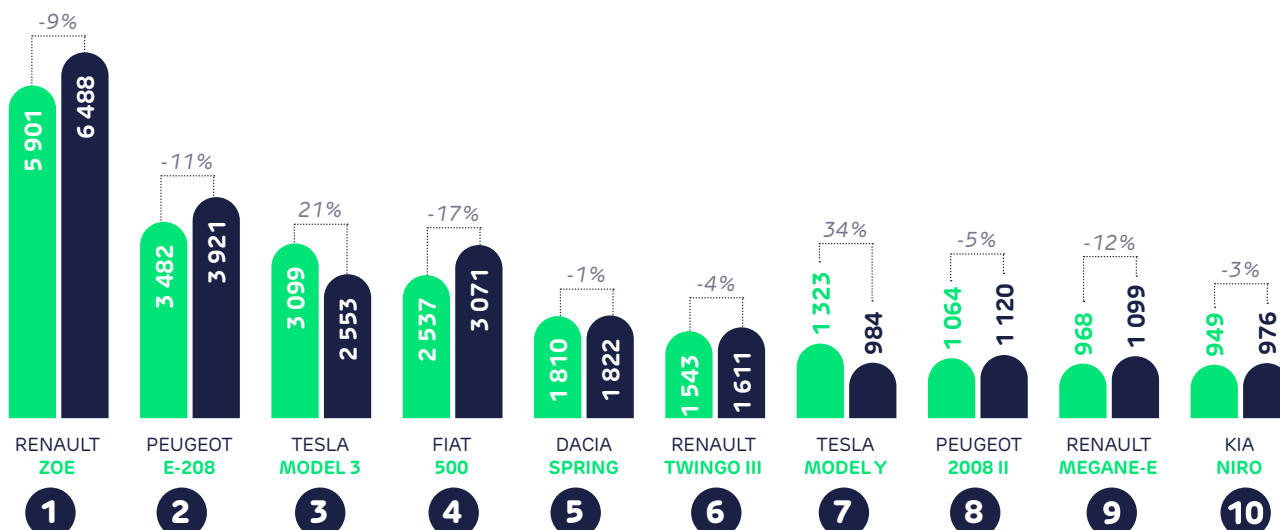
- 4%
(T1 2025 - T4 2024)

Note :
Volume de transactions VEO par trimestre, France Métropolitaine.

1.2. Top 10 des modèles VEO sur T1 2025 et T4 2024

Top 10 modèles VEO sur T1 2025 et T4 2024

Volume T1 2025 Volume T4 2024 Var %



1.3. Légère baisse du recours aux solutions locatives

Répartition de VEO par catégorie de clients et de mode financement

CATEGORIE ⁽¹⁾	MODE DE FINANCEMENT ⁽²⁾	Volume	%	Volume	%	Var %
PARTICULIERS + TT	Comptant / Crédit	23 372	67%	23 765	70%	2%
	Location	11 556	33%	9 957	30%	-14%
FLOTTES	Comptant / Crédit	2 845	59%	2 990	64%	5%
	Location	1 946	41%	1 676	36%	-14%
PROFESSIONNELS DE L'AUTOMOBILE	Comptant / Crédit	1 325	72%	1 338	85%	1%
	Location	520	28%	237	15%	-54%
Total général		41 564		39 963		-4%

Notes :

- (1) Le regroupement de clients est le suivant : la catégorie « PARTICULIERS + TT » est constituée des particuliers et des transits temporaires ; la catégorie « FLOTTES » regroupe les administrations, les sociétés hors automobile et les loueurs de longue durée ; la catégorie « professionnels de l'automobile » contient les constructeurs, les loueurs courte durée et les véhicules de démonstration de garages.
- (2) Le regroupement des modes de financement est le suivant : « Comptant / Crédit » désigne l'ensemble des achats de voiture en achat comptant et/ou crédit classique. « Location » désigne l'ensemble des solutions locatives telles que les locations de longue durée, locations de crédit-bail ou locations avec option d'achat.

Au T1 2025, le marché des voitures électriques d'occasion enregistre une baisse de **4% par rapport au T4 2024**, caractérisée par le recul de la location dans toutes les catégories. Le financement comptant/crédit progresse légèrement, représentant désormais **69%** des volumes. Chez les particuliers, la location recule de **14%**, signalant un recentrage sur des achats fermes ; elle reste néanmoins à **30%**, ce qui est bien supérieur aux **2%** sur les véhicules thermiques. Les volumes des clients professionnels de l'automobile en location ont enregistré une forte chute (-54%).

2. Comment se comporte la rotation des VEO chez les professionnels au niveau national et régional ?

2.1. La durée moyenne de revente d'une VEO diminue progressivement mais reste encore supérieure à celle d'une voiture thermique d'occasion

Arrivées sur le marché neuf notamment à partir de 2019, les voitures électriques commencent à vivre une seconde vie, notamment après la fin d'un premier contrat de leasing.

Les VEO de moins de 5 ans s'écoulent, majoritairement via les réseaux des professionnels (**80%** des transactions). Cette valeur est de 6 points plus élevée que pour les voitures thermiques d'occasion (VTO) de la même tranche d'âge (**74%**).

Au T1 2025, les stocks de voitures électriques d'occasion (VEO) détenues par les professionnels de la revente s'établissent à **22 776 unités**, représentant ainsi **3,6 %** de l'ensemble du stock toutes motorisations confondues.

Le délai moyen de revente d'une VEO demeure sensiblement supérieur à celui d'une voiture thermique d'occasion (VTO). Au T1 2025, une VEO nécessite en moyenne **134 jours** (soit environ 4 mois) pour trouver preneur, contre **100 jours** (environ 3 mois) pour une VTO. En plus, par rapport à 2024, le délai de revente des VEO s'accélère (147 jours en 2024).

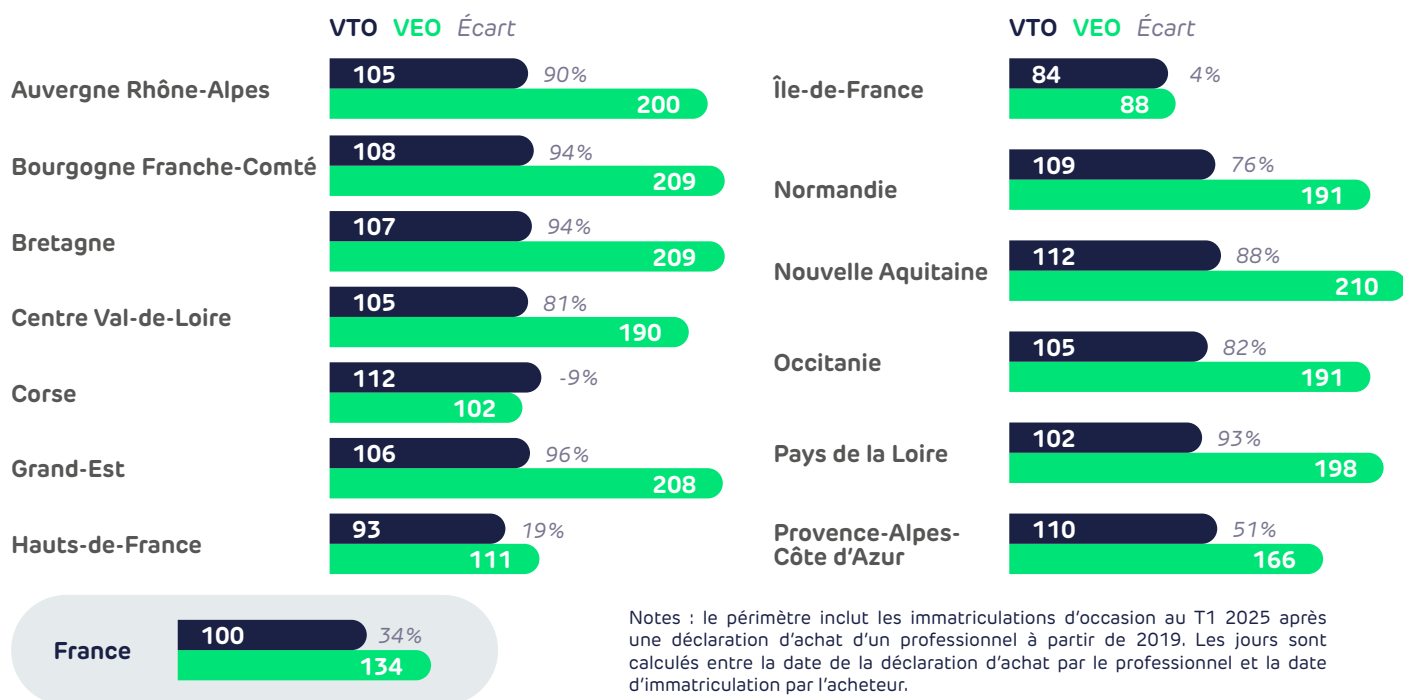
La rotation des VEO en T1 2025 varie lorsque l'on observe l'ancienneté et le segment :

- Ancienneté : Les VEO âgées de 3 à 5 ans se vendent en moyenne sous **110 jours**, tandis que les modèles plus récents (- de 3 ans) affichent un délai de **160 jours**.
- Segment : Une VEO de segment A (par ex. Fiat 500e) se revend en moyenne sous **124 jours**, le segment B (par ex. Peugeot e-208) sous **126 jours** en moyenne et D-SUV (par ex. Tesla Model Y) présentent **122 jours**.

Ces données traduisent des disparités de stocks selon l'âge et le positionnement des voitures, soulignant les défis d'ajustement des stratégies de gestion de stocks et de valorisation des actifs électriques dans le secteur de l'occasion.

D'un point de vue géographique, nous observons aussi des comportements différents. Au T1 2025, en Ile-de-France (88 jours), les rotations de VEO sont plus rapides que la moyenne nationale (134 jours). En revanche, en Nouvelle-Aquitaine, le délai de revente des VEO est quasiment le double (210 jours).

Durée moyenne de revente (en jours) par le professionnel par région et motorisation au T1 2025



2.2. Top 10 des modèles VEO qui se revendent le plus vite au T1 2025 (en moins de 3 mois)

Top 10 modèles vendues en moins de 3 mois par le professionnel au T1 2025

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
	RENAULT ZOE	PEUGEOT E-208	FIAT 500	DACIA SPRING	RENAULT TWINGO III	TESLA MODEL 3	MINI MINI III	RENAULT MEGANE-E	PEUGEOT 2008 II	HYUNDAI KONA
Durée moyenne (en jours)	49,2	47,3	42,8	48	47,2	42,9	44	42,3	53	43
Volume	2 188	1 269	823	773	597	489	477	374	300	233

Note de lecture : 2 188 Renault ZOE se sont revendues en moins de 3 mois (49,2 jours en moyenne) après une déclaration d'achat du professionnel. Le périmètre inclut les immatriculations d'occasion au T1 2025 après une déclaration d'achat d'un professionnel à partir de 2019. Les jours sont calculés entre la date de la déclaration d'achat par le professionnel et la date d'immatriculation par l'acheteur.

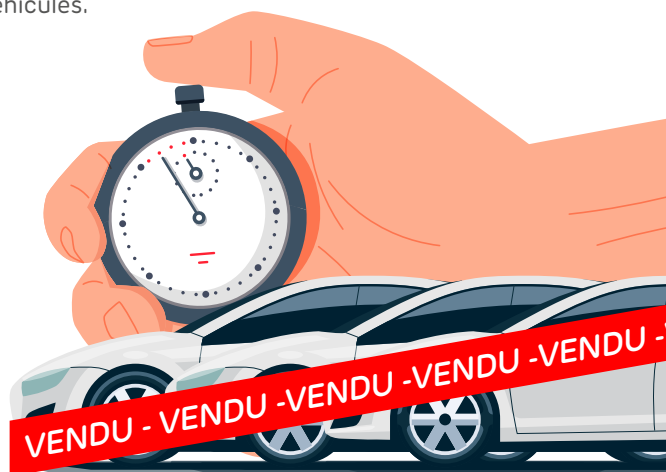
Parmi les modèles qui se vendent sous moins de 3 mois, la Renault ZOE et la Peugeot e-208 demeurent les modèles qui se vendent le plus. Ce résultat est aligné aux chiffres dans le baromètre précédent. Cependant, une variation existe entre les différents modèles, influencée tant par leur popularité auprès des consommateurs que par la disponibilité de l'offre chez les concessionnaires. Cette disparité souligne l'importance de l'adéquation entre la demande du marché et les stocks disponibles, facteur clé dans la dynamique de revente des véhicules.

2.3. Top 3 des modèles VEO qui se revendent le moins rapidement au T1 2025

Top 3 modèles VEO qui se revendent le moins rapidement

	1	2	3
	KIA SOUL	HYUNDAI KONA	DS DS3 CBACK
Durée moyenne (en jours)	228	218	212
Volume	109	512	341

Note : VEO dont le volume de revente est supérieur à 100 unités. Le périmètre inclut les immatriculations d'occasion au T1 2025 après une déclaration d'achat d'un professionnel à partir de 2019. Les jours sont calculés entre la date de la déclaration d'achat par le professionnel et la date d'immatriculation par l'acheteur.



Quelle fluidité sur le marché VEO de particuliers à particuliers ?



Âge moyen des VEO échangées en C2C au T1 2025



Au T1 2025 les VEO changent de propriétaire en moyenne à



Durée moyenne de possession d'un VEO au T1 2025



3. Quelle fluidité sur le marché VEO de particuliers à particuliers (C2C) ?

3.1. Forte dynamique des VEO récentes

Que devient une voiture électrique lorsqu'elle est revendue pour la première fois et mise en circulation sur le marché de l'occasion entre particuliers (C2C) ? Est-elle conservée sur une longue durée, ou bien change-t-elle fréquemment de propriétaires ? Et en moyenne, combien de temps la gardent-ils ?

Au T1 2025, le marché de l'occasion entre particuliers a enregistré **6 727 transactions de VEO**, un volume significativement inférieur à celui des voitures thermiques d'occasion (**75 748 unités**).

Note : Le périmètre inclut les immatriculations d'occasion uniquement C2C au T1 2025 après une année de 1^{ère} mise en circulation à partir de 2019.

Cependant, le marché des VEO est en pleine expansion, avec une augmentation de **65%** par rapport au T1 2024, ce qui témoigne de l'essor du marché du neuf entre 2020 et 2023, reflétant un décalage temporel de quelques années.

L'âge moyen des VEO échangées s'élève à **4,1 ans** au T1 2025, indiquant un vieillissement par rapport à l'année précédente (**3,8 ans**). En comparaison, l'âge moyen des voitures thermiques d'occasion (VTO) demeure beaucoup plus élevé, à **14,6 ans**.

3.2. Une VEO passe entre les mains de deux propriétaires

Au T1 2025, les voitures à motorisation thermique continuent de changer de mains plus fréquemment, avec un nombre moyen de propriétaires successifs de **3,5**

contre seulement **2,3** pour les électriques au T1 2025. La récence des modèles électriques sur le marché occasion explique ce phénomène.

Note : Le périmètre inclut les immatriculations d'occasion uniquement C2C au T1 2025 après une année de 1^{ère} mise en circulation à partir de 2019.

3.3. Les automobilistes gardent moins longtemps leur VEO

Les automobilistes prennent confiance en la voiture électrique, encouragés par la fiabilité des modèles récents, une autonomie améliorée, des temps de recharge réduits, ainsi que des coûts d'entretien et d'alimentation nettement inférieurs. Les mises à jour logicielles régulières, qui optimisent les fonctionnalités et performances, contribuent également à cette tendance.

En T1 2025, la durée moyenne de possession d'une voiture électrique s'établit à environ **678 jours**, soit presque **2 ans**. On constate une baisse de la durée de possession par rapport à 2024 de **748 jours** (environ 2,1 ans).

Note : Le périmètre inclut les immatriculations d'occasion uniquement C2C au T1 2025 après une année de 1^{ère} mise en circulation à partir de 2019.

4. Les prix VEO proposés par les professionnels

4.1. Le prix du VEO est 1/4 plus bas du prix du neuf

Prix neuf et occasion VE au T1 2025

Énergie	VN	VO de moins de 3 ans			
	Prix VN moyen	Prix VO moyen	Var %	Km VO moyen	Volume de VPO
BEV	42 511 €	32 223 €	-24%	15 167	2 733
Thermiques	27 812 €	23 553 €	-15%	21 700	16 749

Note : Le Prix VN est le prix du catalogue hors options, négociation, rabais et bonus-malus. Le prix VO est le prix moyen issu d'annonces de professionnels. (Source partenaires AAA DATA, données traitées par AAA DATA, les ventes VEO de moins d'un an pour les catégories « professionnels de l'automobile » ont été exclues)

Pour le T1 2025, les voitures électriques d'occasion de moins de trois ans montrent un prix plus bas de 24% par rapport à son équivalent neuf, avec un prix moyen passant de 42 511 € neuf à 32 223 € en occasion. La réduction du prix est plus rapide pour les électriques que pour les thermiques. L'impact du bonus/malus peut également expliquer tout ou une partie de l'écart de prix observé entre motorisations. Concernant le kilométrage, le kilométrage moyen des électriques est plus faible par rapport aux thermiques (15 167 km pour les VEO vs 21

700 km pour les thermiques), indiquant un usage différent.

L'évolution des prix neufs a un fort impact sur les prix des VEO de moins de 3 ans. Un exemple marquant est celui de la Tesla Model Y, dont le prix neuf a nettement baissé en 2023 (-19 % entre 2022 et 2023). Cette diminution s'est répercutée de manière encore plus prononcée sur le marché de l'occasion, avec une chute de -23 % pour les modèles de moins de trois ans achetés d'occasion entre 2023 et T1 2025.

4.2. Une différence de prix selon les modèles

Prix neuf et occasion VE par modèle au T1 2025



Note : Le Prix VN est le prix du catalogue hors option, négociation, rabais et bonus-malus. Le prix VO est le prix moyen issu d'annonces de professionnels. (Source partenaire AAA DATA, données traitées par AAA DATA, les ventes VEO de moins d'un an pour les catégories « professionnels de l'automobile » ont été exclues).

Au T1 2025, le modèle Renault Twingo III présente la plus forte différence, avec un prix moyen de 27 150 € neuf et de 14 027 € en occasion. Tandis que la Tesla Model 3, tout en ayant l'écart le moins élevé parmi les trois modèles, affiche le plus grand kilométrage moyen, suggérant une

utilisation plus routière ; la Tesla Model 3 est une voiture familiale, tandis que les deux autres modèles sont des citadines. Du côté de la motorisation, nous observons que la Renault Twingo III électrique comporte une hausse de 6 % par rapport à son équivalent en thermique.