

Baromètre trimestriel des voitures électriques d'occasion (VEO)

Édition 2^e trimestre 2025 (source : AAA DATA)

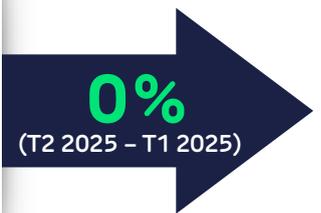
08/07/2025

1. Les tendances du marché

1.1. Les chiffres du marché

Au T2 2025, le VEO a comptabilisé 39 872 voitures, ce qui représente une hausse de 34 % par rapport au T2 2024. Toutefois, ce chiffre montre une stabilité de la croissance par rapport au trimestre précédent (T1 2025).

Volume de transactions VEO par trimestre

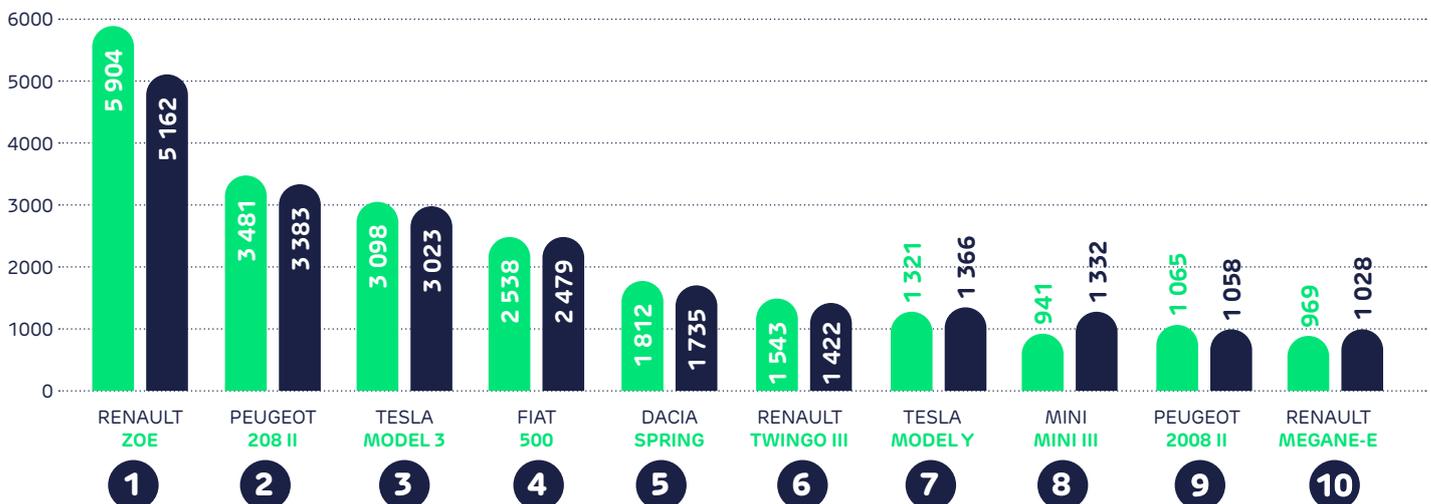


Note : volume de transactions VEO par trimestre, France Métropolitaine.

1.2. Top 10 modèles VEO sur T2 2025 et T1 2025

Top 10 modèles VEO sur T2 2025 et T1 2025

Volume T1 2025 Volume T2 2025



Notes : les colonnes représentent le volume de transactions VEO par modèle et par trimestre.

1.3. Reprise marquée des solutions locatives au T2 2025

Répartition de VEO par catégorie de clients et de mode financement

CATEGORIE ⁽¹⁾	MODE DE FINANCEMENT ⁽²⁾	Volume	%	Volume	%	Var %
PARTICULIERS + TT	Comptant / Crédit	23 769	70 %	23 181	69 %	-2 %
	Location	9 963	30 %	10 454	31 %	5 %
FLOTTES	Comptant / Crédit	2 991	64 %	2 817	61 %	-6 %
	Location	1 677	36 %	1 777	39 %	6 %
PROFESSIONNELS DE L'AUTOMOBILE	Comptant / Crédit	1 343	85 %	1 330	81 %	-1 %
	Location	239	15 %	313	19 %	31 %
Total général		39 982		39 872		0 %

Notes :

- (1) Le regroupement de clients est le suivant : la catégorie « PARTICULIERS + TT » est constituée des particuliers et des transits temporaires ; la catégorie « FLOTTES » regroupe les administrations, les sociétés hors automobile et les loueurs de longue durée ; la catégorie « Professionnels de l'automobile » contient les constructeurs, les loueurs courte durée et les véhicules de démonstration de garages.
- (2) Le regroupement des modes de financement est le suivant : « Comptant/ Crédit » désigne l'ensemble des achats de voiture en achat comptant et/ou crédit classique. « Location » désigne l'ensemble des solutions locatives telles que les locations de longue durée, locations de crédit-bail ou locations avec option d'achat.

Au T2 2025, le marché des voitures électriques d'occasion demeure stable par rapport au premier trimestre, une tendance principalement portée par la progression des solutions locatives dans l'ensemble des catégories. Il est à noter que les flottes conservent un poids bien plus important que dans les VTO, tous âges confondus (12 % des immatriculations de VEO au T2 2025 contre seulement 2 % pour les VTO). Les solutions locatives progressent nettement de 6 % et représentent désormais **31 %** des volumes. Du côté des particuliers, la location de VEO a augmenté de 5 % au T2 2025 : **31 %** pour les VEO contre seulement **2 %** pour les véhicules thermiques. Quant aux clients professionnels de location automobile, leurs volumes sont en hausse comparativement au trimestre précédent (+31 %).

2. Comment se comporte la rotation des VEO chez les professionnels au niveau national et régional ?

2.1. Le délai moyen de revente d'une VEO diminue graduellement, mais demeure toujours plus élevé que celui d'une VTO.

Arrivées sur le marché neuf notablement à partir de 2019, les voitures électriques commencent à vivre une seconde vie, notamment après la fin d'un premier contrat de leasing.

Les VEO de moins de 5 ans restent fortement concentrées dans les réseaux de professionnels (**82 %** des transactions). Ce niveau reste significativement supérieur à celui observé sur les voitures thermiques d'occasion (VTO) de la même tranche d'âge (**76 %**).

Au T2 2025, les professionnels de la revente disposent d'un stock de voitures électriques d'occasion (VEO) de 23 647 unités, représentant **4 %** du stock total tous types de motorisation confondus.

En termes de rotation, les VEO continuent d'afficher des délais de revente plus longs que ceux des thermiques. Il faut en moyenne **132** jours (soit un peu plus de 4 mois) pour écouler une VEO, contre **102** jours pour une VTO (environ 3 mois). Ce délai, bien qu'encore élevé, s'améliore nettement par rapport à 2024, où il s'élevait à 147 jours en moyenne.

La rotation des VEO en T2 2025 diminue par rapport à l'année précédente lorsque l'on observe l'ancienneté et le segment :

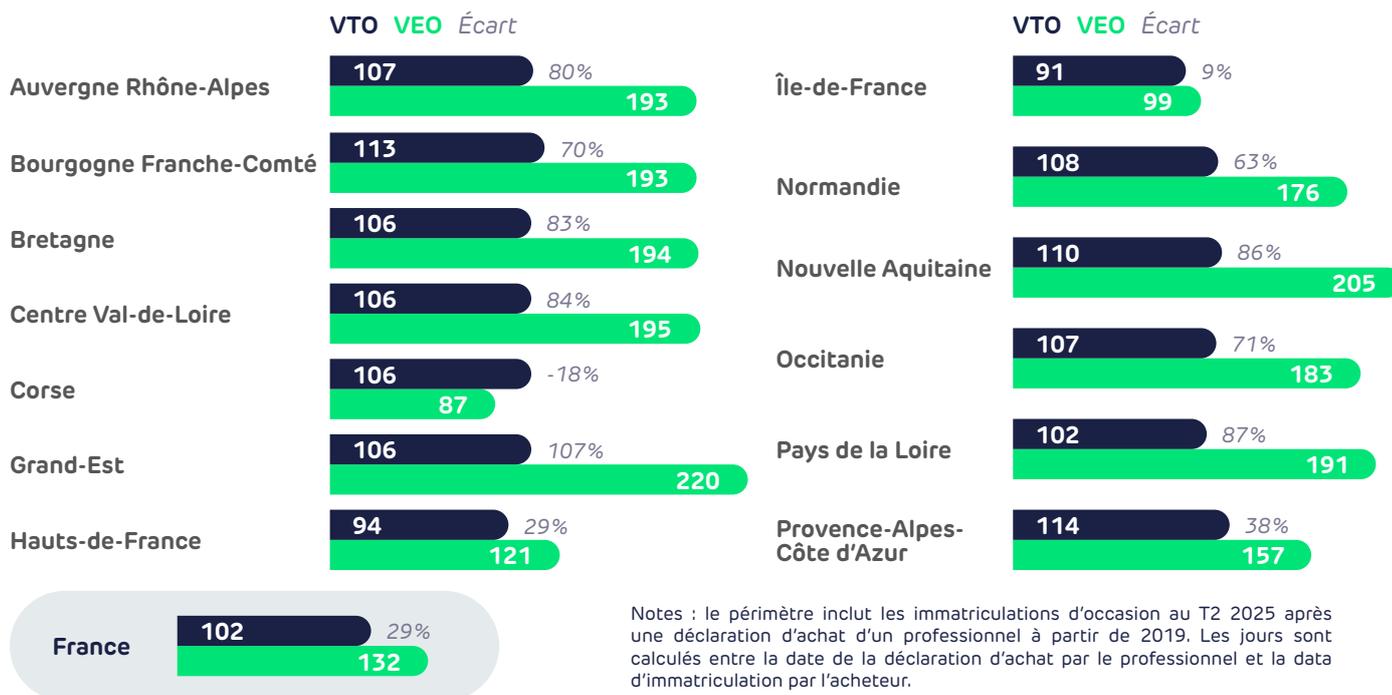
► Ancienneté : Les VEO âgées de 3 à 5 ans se vendent en moyenne sous **113** jours, tandis que les modèles plus récents (- de 3 ans) affichent un délai de **155** jours.

► Segment : Une VEO de segment A (comme la Fiat 500e) est généralement revendue en moins de **128** jours (comparativement à **94** jours pour les VTO), tandis que dans le segment B (comme la Peugeot e-208) se vend en moyenne sous **131** jours (par rapport à **98** jours pour les VTO). Quant aux D-SUV (comme la Tesla Model Y), ils sont revendus en moyenne au bout de **109** jours, ce qui est proche du délai moyen de revente d'une VTO, qui est de **101** jours.

Ces données traduisent des disparités de stocks selon le profil du véhicule, renforçant l'enjeu pour les professionnels d'optimiser à la fois la gestion de leurs stocks et la stratégie de valorisation de l'électrique sur le marché de l'occasion.

Sur le plan géographique, nous remarquons également des comportements variés. Au deuxième trimestre de 2025, en Île-de-France, le délai moyen de rotation des VEO est plus court (99 jours) par rapport à la moyenne nationale (132 jours). En revanche, dans la région Grand-Est, le temps nécessaire pour revendre les VEO est presque deux fois plus long (220 jours).

Durée moyenne de revente (en jours) par le professionnel par région et motorisation au T2 2025



Notes : le périmètre inclut les immatriculations d'occasion au T2 2025 après une déclaration d'achat d'un professionnel à partir de 2019. Les jours sont calculés entre la date de la déclaration d'achat par le professionnel et la date d'immatriculation par l'acheteur.

2.2. Top 10 des modèles VEO qui se revendent le plus vite au T2 2025 (en moins de 3 mois)

Top 10 des modèles VEO les plus vendus par le professionnel et ceux qui se vendent le plus rapidement en moins de 3 mois

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
	RENAULT ZOE	PEUGEOT 208 II	FIAT 500	MINI MINI III	DACIA SPRING	RENAULT TWINGO III	TESLA MODEL 3	RENAULT MEGANE-E	PEUGEOT 2008 II	KIA NIRO
Durée moyenne (en jours)	53	51,6	46,5	45,2	51,5	51,6	44,9	43,1	50,3	47,3
Volume	1 660	1 147	836	796	699	604	590	397	285	255

Note de lecture : 1 660 Renault ZOE se sont revendues en moins de 3 mois (53,0 jours en moyenne) après une déclaration d'achat du professionnel. Le périmètre inclut les immatriculations d'occasion au T2 2025 après une déclaration d'achat d'un professionnel à partir de 2019. Les jours sont calculés entre la date de la déclaration d'achat par le professionnel et la date d'immatriculation par l'acheteur.

La Renault ZOE et la Peugeot e-208 continuent d'être les véhicules les plus populaires parmi ceux qui ont été revendu en moins de 3 mois. Ce résultat correspond aux chiffres du précédent baromètre. Toutefois, il y a une disparité entre les divers modèles, influencée à la fois par leur attrait pour les clients et par la disponibilité des stocks chez les revendeurs. Cette divergence met en lumière la nécessité d'un alignement entre les besoins du marché et les inventaires disponibles, qui est un élément essentiel dans le processus de revente des véhicules.

2.3. Top 3 des modèles VEO qui se revendent le moins rapidement au T2 2025

Top 3 modèles VEO qui se revendent le moins rapidement

	1	2	3
	HYUNDAI KONA	NISSAN LEAF II 40	DS DS3 CBACK
Durée moyenne (en jours)	217	205	212
Volume	521	317	305

Note : VEO qui sont généralement revendues après environ 7 mois et dont le nombre de reventes dépasse les 100 unités. Le périmètre inclut les immatriculations d'occasion au T2 2025 après une déclaration d'achat d'un professionnel à partir de 2019. Les jours sont calculés entre la date de la déclaration d'achat par le professionnel et la date d'immatriculation par l'acheteur.



3. Quelle fluidité sur le marché VEO de particuliers à particuliers (C2C) ?



Âge moyen des VEO échangées en C2C au T2 2025



Au T2 2025 les VEO changent de propriétaire en moyenne à



Durée moyenne de possession d'un VEO au T2 2025



3.1. Dynamique soutenue par les VEO récentes

Que devient une voiture électrique lorsqu'elle est revendue pour la première fois et mise en circulation sur le marché de l'occasion entre particuliers (C2C) ? Est-elle conservée sur une longue durée, ou bien change-t-elle fréquemment de propriétaires ? Et en moyenne, combien de temps la gardent-ils ?

Au T2 2025, le marché de l'occasion entre particuliers a enregistré **6 834** transactions de VEO, un chiffre nettement inférieur à celui des voitures thermiques d'occasion (**86 637** unités). Toutefois, le marché des VEO

connaît une croissance significative aujourd'hui, avec une hausse de **53 %** par rapport au T2 2024. Cette tendance illustre l'essor du marché des voitures neuves entre 2020 et 2023, mettant en évidence un décalage temporel de quelques années.

L'âge moyen des VEO échangées s'établit à **4,1** ans au T2 2025, marquant une légère hausse par rapport à l'an dernier (**3,9** ans). En comparaison, les voitures thermiques d'occasion (VTO) restent nettement plus âgées, avec une moyenne d'âge de **9,1** ans.

Note : Le périmètre inclut les immatriculations d'occasion uniquement C2C au T2 2025 après une année de 1^{er} mise en circulation à partir de 2019.

3.2. Une VEO passe entre les mains de deux propriétaires

Au T2 2025, les voitures thermiques continuent de changer de mains plus fréquemment, avec un nombre moyen de propriétaires successifs de **3,1** contre seulement **2,3**

pour les électriques au T2 2025. La récence des modèles électriques sur le marché occasion continue d'expliquer ce phénomène.

Note : Le périmètre inclut les immatriculations d'occasion uniquement C2C au T2 2025 après une année de 1^{er} mise en circulation à partir de 2019.

3.3. Au T2 2025, les conducteurs conservent leur VEO plus longtemps

Les automobilistes prennent confiance en la voiture électrique, encouragés par la fiabilité des modèles récents, une autonomie améliorée, des temps de recharge réduits, ainsi que des coûts d'entretien et d'alimentation nettement inférieurs. Les mises à jour logicielles régulières, qui optimisent les fonctionnalités et performances, contribuent également à cette tendance.

En T2 2025, la durée moyenne de possession d'une voiture électrique s'établit à environ **692** jours, soit environ 1,9 an. On constate une hausse de la durée de possession par rapport à 2024 de **627** jours (environ 1,8 an).

Note : Le périmètre inclut les immatriculations d'occasion uniquement C2C au T2 2025 après une année de 1^{er} mise en circulation à partir de 2019.

4. Les prix VEO proposés par les professionnels

4.1. Le prix d'une VEO nettement inférieur au prix du neuf

Prix neuf et occasion VE (Janv. mai 2025)

Énergie	VN		VO de moins de 3 ans		
	Prix VN moyen	Prix VO moyen	Var %	Km VO moyen	Volume de VPO
BEV	41 776 €	32 654 €	- 22 %	15 119	4 845
Thermiques	27 864 €	23 668 €	- 15 %	21 624	28 726
Hybrides non rechargeables	34 913 €	29 744 €	- 15 %	19 518	19 047
Hybrides rechargeables	57 861 €	53 024 €	- 8 %	19 374	5 412

Note : Le Prix VN est le prix moyen neuf pondéré, basé sur les volumes d'immatriculations, des prix du catalogue des voitures neuve hors option, négociation, rabais et malus. Le bonus est plafonné à 4 000 € en 2025, sans considération du revenu fiscal des ménages, dès lors que le véhicule remplit les critères suivants (éligibilité environnementale (au TVV), motorisation exclusivement électrique et/ou hydrogène, prix catalogue ≤ 47 000 € et masse en ordre de marche < 2 400 kg.). Le prix VO est le prix moyen issu d'annonces de professionnels (Source partenaire AAA DATA, données traitées par AAA DATA, les ventes VEO de moins d'un an pour les catégories tactiques ont été exclues).

Entre janvier et mai 2025, les voitures électriques d'occasion de moins de trois ans affichent un prix moyen de 32 654 €, soit 22 % de moins que le prix moyen du neuf (41 776 €). L'écart de prix entre le neuf et l'occasion est plus marqué pour les électriques que pour les véhicules thermiques. Toutefois, cet écart reste difficile à interpréter, car il est influencé par le dispositif de bonus/malus appliqués aux véhicules neufs. Cette complexité s'accroît avec l'arrivée des premiers véhicules issus du leasing social, qui

viendront modifier les repères de valorisation à la revente. De leur côté, les hybrides rechargeables conservent mieux leur valeur : leur prix moyen en occasion s'établit à 53 024 €, seulement 8 % en dessous des 57 861 € observés au neuf. Concernant le kilométrage, Les électriques parcourent en moyenne 15 119 km, bien moins que les thermiques (21 624 km) et légèrement moins que les deux types d'hybrides (~19 500 km), confirmant un usage plus urbain ou secondaire.

4.2. Une différence de prix selon les modèles

Prix neuf et occasion VE par modèle (Janv. Mai 2025)

VN		VO	
Électrique			
CITROËN ë-C3			
22 084 €	26 745 €		
+ 21 %		Km moyen 2 243	
Thermique			
CITROËN C3 IV			
18 004 €	18 649 €		
+ 4 %		Km moyen 1 896	
Électrique			
FIAT 500			
31 023 €	20 366 €		
- 34 %		Km moyen 18 012	
Hybride			
FIAT 500			
19 958 €	13 537 €		
- 32 %		Km moyen 19 402	
Électrique			
PEUGEOT 208 e			
33 698 €	24 582 €		
- 27 %		Km moyen 15 064	
Thermique			
PEUGEOT 208 II			
21 990 €	17 095 €		
- 22 %		Km moyen 22 062	
Électrique			
RENAULT MEGANE-E			
42 213 €	28 233 €		
- 33 %		Km moyen 28 617	
Thermique			
RENAULT MEGANE IV			
33 105 €	22 831 €		
- 31 %		Km moyen 28 054	
Électrique			
RENAULT TWINGO III			
23 779 €	13 936 €		
- 41 %		Km moyen 19 064	
Thermique			
RENAULT TWINGO III			
17 900 €	13 183 €		
- 26 %		Km moyen 14 236	
Électrique			
RENAULT RENAULT 5			
30 105 €	33 767 €		
+ 12 %		Km moyen 3 596	
Hybride			
TOYOTA YARIS CROSS			
28 806 €	18 052 €		
- 37 %		Km moyen 18 941	

Note : Le Prix VN est le prix moyen neuf pondéré, basé sur les volumes d'immatriculations, des prix du catalogue des voitures neuve hors option, négociation, rabais et malus. Le bonus est plafonné à 4 000 € en 2025, sans considération du revenu fiscal des ménages, dès lors que le véhicule remplit les critères suivants (éligibilité environnementale (au TVV), motorisation exclusivement électrique et/ou hydrogène, prix catalogue ≤ 47 000 € et masse en ordre de marche < 2 400 kg.). Le prix VO est le prix moyen issu d'annonces de professionnels (Source partenaire AAA DATA, données traitées par AAA DATA, les ventes VEO de moins d'un an pour les catégories tactiques ont été exclues).

Entre janvier et mai 2025, les écarts de prix entre neuf et occasion varient fortement selon le type et la récence du modèle : parmi les électriques, la nouvelle Citroën ë-C3 et la Renault 5 se revendent en moyenne plus cher que le neuf (+21 % et +12 %) parce que les modèles mis sur le marché sont presque tous des versions haut de gamme très optionnée et affichent un kilométrage de moins de 4 000 km. À l'inverse, les petites électriques déjà bien

installées, comme la Renault Twingo III (-41 %), la Fiat 500 e (-34 %) ou la Peugeot 208 e (-27 %), voient leurs prix chuter. Le prix des modèles thermiques et hybrides subissent des reculs légèrement plus modérés : autour de -22 % à -31 % pour les thermiques de la 208 ou de la Mégane, -37 % pour le SUV hybride Yaris Cross, tandis que les prix des hybrides polyvalentes comme la Toyota Yaris (-6 %) ou la 208 hybride (-7 %) résistent mieux.