



Baromètre trimestriel des voitures électriques d'occasion (VEO)

Edition 1^{er} trimestre 2026 (source : AAA DATA)

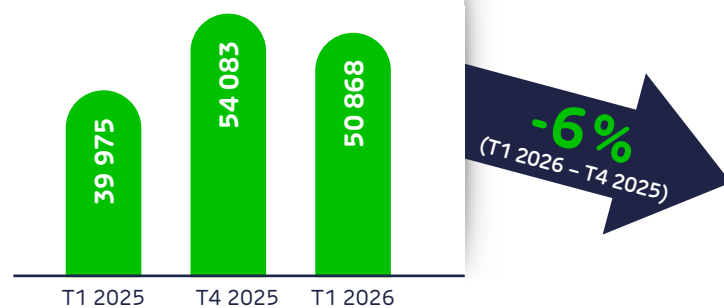
07/04/2026

1. Les tendances du marché

1.1. Les chiffres du marché

Au T1 2026, le VEO a comptabilisé **50 868 voitures**, ce qui représente une hausse de 27 % par rapport au T1 2025. Toutefois, ce chiffre montre un ralentissement de la croissance avec une baisse de 6% par rapport au trimestre précédent (T4 2025).

Volume de transactions VEO

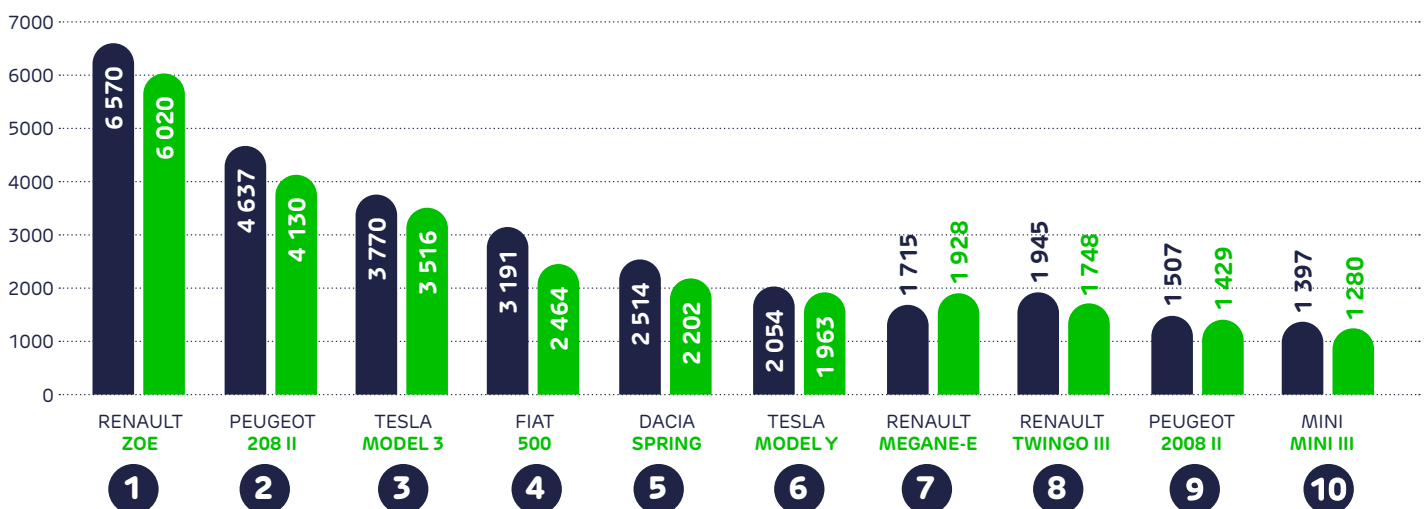


Note : Volume de transactions VEO par trimestre, France Métropolitaine.

1.2. Top 10 modèles VEO sur T1 2026 et T4 2025

Top 10 des modèles VEO

Volume T4 2025 (bleu foncé) | Volume T1 2026 (bleu clair)



Notes : Les colonnes représentent le volume de transactions VEO par modèle et par trimestre.

Au T1 2026, la tête du classement reste verrouillée, avec la Renault Zoe, la Peugeot 208 II et la Tesla Model 3 qui occupent toujours le même top 3. Aucun modèle ne s'impose pour l'instant comme un challenger structurant capable de redistribuer les positions.

1.3. Au T1 2026, les particuliers pèsent sur la dynamique du marché des VEO

Répartition de VEO par catégorie de clients et de mode financement

Catégorie Client ⁽¹⁾	Mode de financement ⁽²⁾	T4 2025		T1 2026		Var %
		Volume	%	Volume	%	
PARTICULIERS + TT	Comptant / Crédit	29 460	64 %	29 493	69 %	0 %
	Location	16 360	36 %	13 532	31 %	-17 %
FLOTTES	Comptant / Crédit	4 045	62 %	3 769	62 %	-7 %
	Location	2 453	38 %	2 269	38 %	-8 %
PROFESSIONNELS DE L'AUTOMOBILE	Comptant / Crédit	291	16 %	260	14 %	-11 %
	Location	1 474	84 %	1 545	86 %	5 %
Total général		54 083		50 868		-6 %

Notes :

- (1) Le regroupement de clients est le suivant : la catégorie « Particuliers + TT » est constituée des particuliers et des transits temporaires ; la catégorie « Flottes » regroupe les administrations, les sociétés hors automobile et les loueurs de longue durée ; la catégorie « Professionnels de l'automobile » contient les constructeurs, les loueurs courte durée et les véhicules de démonstration de garages.
- (2) Le regroupement des modes de financement est le suivant : « Achat/Crédit » désigne l'ensemble des achats de voiture en achat comptant et/ou crédit classique. « Leasing » désigne l'ensemble des solutions locatives telles que les locations de longue durée, locations de crédit-bail ou locations avec option d'achat.

Au T1 2026, le marché du VEO recule de -6 %, confirmant un début d'année en retrait. La baisse vient d'une part des formules locatives chez les particuliers (-3 000 véhicules), qui restent toutefois significatives (31 %), et d'autre part des flottes (-500 véhicules), dont le poids est toujours supérieur à 10 % du total.

2. Comment se comporte la rotation des VEO chez les professionnels au niveau national et régional ?

2.1. Le délai moyen de revente des VEO diminue au T1 2026 mais reste supérieur à celui des VTO

Indicateurs clés de la rotation des VEO au T1 2026

Stock chez les professionnels au T1 2026

66 291

VÉHICULES

→ **9 %** DU STOCK AUTOMOBILE TOTAL

→ **+8 %** vs T4 2025



Délais de revente au T1 2026

VEO

151 JOURS

(≈ 5 mois vs 161 jours au T4 2025)

Thermiques

141 JOURS

(139 jours au T4 2025)

Dynamique du marché au T1 2026

Rotation en amélioration sur un an

Modèles 3-5 ans :

57 %

DES VENTES PRO

Délai moyen :

144

JOURS (vs 155 jours au T4 2025)

Différences selon les segments au T1 2026



Au T1 2026, le stock de VEO atteint 66 291 unités (9 % du marché), confirmant son installation. Les délais de revente de VEO s'améliorent nettement à 151 jours (vs 161 jours au T4 2025). L'élargissement de l'offre avec l'arrivée de modèles plus récents contribue à fluidifier le marché. Cette dynamique est particulièrement visible sur certains segments, notamment le segment B, où des modèles comme la Renault R5 permettent d'accélérer la rotation.

2.2. Top 10 des modèles VEO qui se revendent le plus vite au T1 2026 (en moins de 3 mois)

Top 10 des modèles VEO les plus vendus par les professionnels et ceux qui se vendent le plus rapidement en moins de 3 mois

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
	MINI MINI III	RENAULT TWINGO III	DACIA SPRING	RENAULT MEGANE-E	HYUNDAI KONA	RENAULT ZOE	PEUGEOT 208 II	FIAT 500	PEUGEOT 2008 II	TESLA MODEL 3
Durée moyenne (en jours)	46	46	47	48	44	46	50	40	51	36
Taux de revente en moins de 3 mois	50 %	36 %	34 %	34 %	30 %	29 %	27 %	26 %	23 %	19 %
Volume des immat. total	1 280	1 748	2 202	1 928	1 144	6 020	4 130	2 464	1 429	3 516
Volume de vente en moins de 3 mois	639	626	759	664	346	1 764	1 099	652	331	669

Note de lecture : Au T1 2026, 1 280 de Mini Mini III d'occasion ont été immatriculées. Parmi celles-ci, 50 % concernent des ventes réalisées par des professionnels en moins de trois mois (46 jours).

Au T1 2026, la moitié des volumes de Mini III s'écoulent en 3 mois, avec une durée moyenne de 46 jours, équivalente à celle de la Renault ZOE, dont seuls 30 % des volumes — pourtant plus de quatre fois supérieurs à ceux de la Mini — s'écoulent sur cette période.

3. Les prix des VEO récentes se rapprochent du neuf sous l'effet des aides

Prix neuf et occasion VE (Janv. Févr. 2026)

Énergie	VPN ⁽¹⁾		VO ⁽²⁾ de moins de 3 ans				
	hors bonus-malus	avec bonus-malus	Prix VO moyen	Écart de prix VO vs VN		KM Total VO moyen	VPO
	Prix VN moyen des particuliers			vs VN hors bonus-malus	vs VN avec bonus-malus		
Électriques	37 498 €	34 781 €	33 278 €	-11 %	-4 %	11 901	2 328
Thermiques	25 845 €	26 929 €	22 113 €	-14 %	-18 %	22 086	9 412
Hybrides non rechargeables	32 181 €	32 545 €	29 236 €	-9 %	-10 %	18 921	9 292
Hybrides rechargeables	53 731 €	56 053 €	52 047 €	-3 %	-7 %	18 660	1 777

Notes :

- (1) Le prix du VPN intègre le bonus écologique minimum (3 500 €), la super-bonification minimum de 1 200 € ainsi que le malus estimé selon les règles d'éligibilité.
- (2) Le prix du VPO correspond au prix moyen d'annonces professionnelles, pondéré par les volumes d'immatriculations. L'analyse porte sur les véhicules de moins de trois ans (hors ventes tactiques de moins d'un an).

Entre janvier et février 2026, le prix moyen des VEO de moins de trois ans s'établit à 33 278 €, soit un niveau inférieur de 11 % à celui du neuf hors bonus-malus (37 498 €). L'intégration du bonus et de la super-bonification minimum ramène le prix du neuf électrique à 34 781 €, réduisant l'écart avec l'occasion récente à 4 %. La faible différence de prix renforce la pression concurrentielle du neuf sur le marché de l'occasion récente.